

F-Fort Inkoop Academie

De F-Fort Inkoop Academie

De arbeidsmarkt voor inkoop, contract- en leveranciersmanagement binnen de publieke sector wordt steeds krapper. Tegelijkertijd neemt de complexiteit van het vak snel toe. Strengere wet-en regelgeving, meer aandacht voor duurzaamheid, innovatie, veiligheid en privacy én de groeiende strategische rol van inkoop vragen breed inzetbare professionals. Goed opgeleide mensen zijn schaars en veel ervaren krachten stromen uit, terwijl gerichte opleidingsmogelijkheden beperkt zijn.

Organisaties zoeken mensen die niet alleen de regels kennen, maar ook strategisch kunnen meedenken, samenwerken en vernieuwen.

Met de **F-Fort Inkoop Academie, een praktijkgerichte maatwerkopleiding,** investeren organisaties gericht in de ontwikkeling van nieuw en bestaand inkooptalent. Praktijkgericht, regionaal en klaar voor de opgaven van vandaag én morgen.

Hoe het begon..

De arbeidsmarkt voor inkoop-, contract- en leveranciersmanagement binnen de publieke sector wordt steeds krapper. Tegelijkertijd neemt de complexiteit van het vak stel toe.

Juist daar wringt het: goed opgeleide mensen zijn schaars. Veel ervaren krachten stromen de komende jaren uit, terwijl gerichte opleidingsmogelijkheden beperkt zijn.

Daarom is de F-Fort Inkoop Academie ontwikkeld: een praktijkgerichte maatwerkopleiding die organisaties helpt om inkooptalent duurzaam te versterken.

Samen met diverse Noord-Brabantse overheidsinstellingen is in 2024-2025 een regionaal maatwerkprogramma ontwikkeld. Met succes!

De F-Fort Inkoop Academie maakt onderdeel uit van F-Fort B.V.

Voor wie?

De F-Fort Inkoop Academie is bedoeld voor publieke organisaties die willen investeren in de ontwikkeling van hun inkoopprofessionals.

Onze inkoopopleiding richt zich in basis op inkopers met maximaal drie jaar ervaring binnen een publieke organisatie, maar biedt ook ruimte voor meer ervaren collega’s op specifieke onderdelen.

De voordelen

- Praktijkgericht leren
- Stevige vakbasis
- Vaardigheidsontwikkeling
- Cedeo-erkend
- Netwerkvorming
- Flexibiliteit & maatwerk
- Moderne blik op het vak

Het programma

De basismodule bestaat uit **46 dagdelen** en vormt het hart van de academie. De opleiding wordt in de basis fysiek verzorgd op locatie van de deelnemende organisaties, met veel ruimte voor interactie, casuïstiek en direct toepassing in de praktijk. Aanvullend wordt gewerkt met digitale crash courses. Hierdoor ontstaat een krachtige mix van leren, doen en toepassen.



20 januari 2027

9 februari 2028

Programma inhoudelijk

Een solide basis en aandacht voor publieke inkoop en aanbesteding
Het lesprogramma zal in ieder geval het fundament van inkoop aan de deelnemers aanreiken met onderwerpen zoals;

- de kern van publieke inkoop: de aanbestedingsbeginselen
- nationale wet- en regelgeving
- inkopen: enkelvoudig en meervoudig van a tot z
- de basis van Europees aanbesteden

Aandacht voor vaardigheden, soft-skills en regionale netwerk kennisuitwisselingen
We staan stil bij;

- onderhandelen en “slecht-nieuws”-gesprekken
- de opdrachtgever aan boord krijgen
- timemanagement en inkoop
- schrijfvaardigheden

De opdrachten



Individuele opdracht:

- Gekoppeld aan de actuele thema's binnen de opleiding
- Gekoppeld aan het werk en de praktijk van de deelnemer
- Gekoppeld aan “kijkje in de keuken”: wat neem je mee terug naar je eigen functie/werkplek



Groepsopdracht:

- Eindopdracht van toegevoegde waarde voor eigen organisatie
- Gekoppeld aan “kijkje in de keuken”: hoe werkt het bij elkaar op de afdeling
- Start nadat de basiskennis is opgedaan

De studiebelasting bedraagt gemiddeld tussen 8 - 12 uur per week

De docenten



Jordie Schoonen

Hoofd Inkoop Koninklijke Landmacht | Kennis- en Netwerkpartner F-Fort

Over Jordie:

Met ruime ervaring in verandermanagement binnen inkoop en facilitair management creëert ze win-winsituaties en synergie door een frisse, creatieve aanpak. Jordie is gespecialiseerd in inkoop-innovatie en hoofdauteur van het boek inkoop in strategisch perspectief.





Ruby Kuijper

Adviseur bij F-Fort

Over Ruby:

Ruby is een allrounder die moeiteloos schakelt in verschillende omgevingen en gedegen vakkennis combineert met een sterke drive voor verbeter- en optimalisatieslagen. Ze realiseert organisatieverbeteringen door vernieuwende inkoop- en procesvraagstukken aan te pakken.



Cees Johan Klopper

Adviseur bij F-Fort | Senior Process Procurement Excellence Consultant | Trainingsacteur

Over Cees Johan:

CJ gelooft dat succesvolle inkoop niet begint bij systemen, maar bij mensen. Processen en technologie zijn daarbij geen doel op zich, maar een middel om organisaties beter te laten presteren. CJ helpt organisaties om systemen, processen en gedrag zo op elkaar af te stemmen dat continu verbeteren onderdeel wordt van het dagelijks werk. Dankzij zijn achtergrond als trainingsacteur weet hij mensen actief te betrekken bij verandering, waardoor oplossingen niet alleen worden ontworpen, maar ook echt worden toegepast.

De docenten



Anthony Duursma

Eigenaar Duursma Global Procurement & Consulting | Strategisch adviseur en inkoopcontrol Rijksoverheid | Docent

Over Anthony:

Netwerker, verbinder, aanpakker. Ik combineer mijn ervaring in inkoop, programma- en projectmanagement met een scherpe blik op bedrijfsvoering, veiligheidsvraagstukken en de groene transitie. Dit doe ik doelgericht, creatief en pragmatisch. Met een optimistische blik en ambitieuze doelen.



Antoinette Vriend-Smal

Eigenaar Omnifocus Business Solutions B.V.| Senior Inkoopadviseur | Interim manager | Coach

Over Antoinette:

Mijn passie is het verder professionaliseren van inkoop- en contractmanagement vakgebied. Vanuit mijn ruime ervaring deel ik graag mijn kennis en praktijkervaring om anderen te helpen groeien in dit veelzijdige en boeiende vakgebied.



Thea Smid-Verheul

Zelfstandig Inkoopadviseur

Over Thea:

Enthousiaste, integere, open en betrokken inkoopfanaat. Bevlogen over innovatie, duurzaam inkopen, circulair inkopen en social return.

De docenten



Johan van Loenhout

Eigenaar Lokaal Inkopen B.V. | Wegwijs-maker in aanbestedingen

Over Johan:

Ik ben een inkoop- en aanbestedingsadviseur met ruim 40 jaar procurement ervaring voor zowel het bedrijfsleven als de overheid. Ik maak je dan ook graag wegwijs in de wirwar van (Europese) aanbestedingsregels. Ik help je de juiste weg te vinden om pragmatisch met deze regels om te gaan, zodat je bij het praktisch inkopen van je leveringen, diensten en werken de juiste partij krijgt om mee te werken.



Sanne Timmer

Inkoopadvies | Bidmanagement | Contractmanagement

Over Sanne:

Ik geef inkoopadvies, bidmanagement en contractmanagement voor diverse publieke en private organisaties. Vanuit een strategische en resultaatgerichte aanpak help ik bedrijven met efficiënte en duurzame inkoopprocessen.

Na afloop

Beschikt de deelnemer over;

- ✓ Grondige basiskennis van publieke inkoop en relevante wet- en regelgeving
- ✓ Kennis van en ervaring met contract- en leveranciersmanagement
- ✓ Sterkere communicatieve- en adviesvaardigheden
- ✓ Het vermogen om theorie en praktijk effectief te verbinden
- ✓ Vaardigheden om relatief eenvoudige inkooptrajecten te doorlopen

Beoordelingen

Oud-deelnemers

“Ik vond de (gast)docenten superfijn. Heel benaderbaar en ze herhaalden de stof goed waar nodig. Ze hebben duidelijk veel ervaring en konden alles met praktijkvoorbeelden toelichten.”

“De inhoud van het programma sloot goed aan bij het werkveld, met thema’s en praktijkvoorbeelden die echt relevant waren. Er waren individuele en groepsopdrachten, en alles werd goed voorbeelden gepresenteerd.”

“De diepgang was goed en voldoende. Het begon bij de basis, wat ik prettig vond. Tussentijds was er ook ruimte om feedback te geven, aan te geven wat je prettig vindt en daar werd goed naar geluisterd.”

Tarieven

De investering voor de **volledige basismodule van 46 dagdelen** bedraagt *€ 5.120 per deelnemer*.
Inbegrepen zijn:

- de inzet van docenten conform het programma
- een exemplaar van inkoop in Strategisch Perspectief
- de specials Public Procurement en Onderhandelen

Niet inbegrepen zijn locatiekosten, catering en eventuele extra kosten voor betaalde gastdocenten.

Losse modules zijn te volgen voor *€ 308 per dagdeel per deelnemer*.
Inbegrepen zijn:

- de inzet van docenten conform het programma

Niet inbegrepen zijn locatiekosten, catering en eventuele extra kosten voor betaalde gastdocenten.

Wij hanteren een betaaltermijn van 14 dagen. (Dankzij de CRKBO-registratie zijn de opleidingskosten vrijgesteld van btw).

Klachtenprocedure

Klachtenprocedure
F-Fort streeft naar een zo hoog mogelijke kwaliteit van haar dienstverlening en opleidingen. Mocht je desondanks ontevreden zijn, dan horen wij dit graag zodat wij samen met jou naar een passende oplossing kunnen zoeken en onze kwaliteit kunnen verbeteren.

Definitie en indiening
Een klacht is iedere schriftelijke of elektronische uiting van ongenoegen van een klant of deelnemer over de diensten, opleidingen of organisatie van F-Fort B.V.
Je kunt jouw klacht schriftelijk indienen via e-mail (inkoopacademie@f-fort.nl) of per post ter attentie van F-Fort B.V./ Judith Bouwmans (Business Park Stein 161, 6181 MA Elsloo).

2. Vertrouwelijkheid
Elke klacht zal door F-Fort B.V., haar medewerkers en de ingeschakelde onafhankelijke derde te allen tijde strikt vertrouwelijk worden behandeld.

3. Ontvangstbevestiging en reactietermijn
Je ontvangt binnen 48 uur een ontvangstbevestiging van jouw vraag of klacht.
F-Fort B.V. streeft naar een snelle afhandeling. Je ontvangt uiterlijk binnen 4 weken na indiening een inhoudelijke reactie en een voorstel voor de afhandeling van de klacht.
Indien er langere tijd nodig is om onderzoek te doen, wordt je hiervan binnen 4 weken schriftelijk en gemotiveerd in kennis gesteld. Daarbij wordt aangegeven wanneer je uitsluitsel kunt verwachten.

4. Onafhankelijke Beroepsmogelijkheid
Indien de klacht niet in onderling overleg kan worden opgelost, kun je je wenden tot de onafhankelijke derde: de heer Gert Walhof (ervaringsdeskundige), telefonisch bereikbaar op 06 55 72 12 84.
F-Fort B.V. heeft geverifieerd dat deze onafhankelijke derde bereid is om in voorkomende gevallen als onafhankelijke partij op te treden.

5. Bindend oordeel en afhandeling
Het oordeel van deze onafhankelijke derde is voor F-Fort B.V. bindend.
Eventuele consequenties of maatregelen die voortvloeien uit de uitspraak van de onafhankelijke derde, worden door F-Fort B.V. zo snel mogelijk, doch uiterlijk binnen 4 weken, afgehandeld.

6. Registratie en Bewaartermijn
Alle klachten, inclusief de wijze van afhandeling en de documentatie, worden geregistreerd.
Deze registratie wordt voor de duur van minimaal 2 jaar bewaard.

Voorwaarden

Bedrijfs-en Contactgegevens
Aanbieder: F-Fort B.V.
Vestigingsadres: Business Park Stein 161, 6181 MA Elsloo
Contact: inkoopacademie@f-fort.nl / 06 29 41 50 69
Nummers: KvK: 54937043 / BTW: NL8514.99.077.B01

1. Definities
Definities: “Aanbieder” (F-Fort B.V.) en “Organisatie” (Opdrachtgever)

2. Inschrijving en totstandkoming van de overeenkomst
Inschrijfmethode: inschrijving via de aanmeldbutton op de website www.f-fort.nl/inkoop-academieof via inkoopacademie@f-fort.nl
Bevestiging: zodra inschrijving is gedaan (website of email) wordt deze per email bevestigd en voorzien van de brochure en overeenkomst van deelname.
Klantstatus: na ondertekening van de overeenkomst van deelname verklaart de organisatie dat hij handelt in de uitoefening van beroep of bedrijf (B2B) en verklaart daarmee dat het consumentenrecht (zoals de 14 dagen bedenktijd) niet van toepassing is.

3. Annulering en Wijziging door de Organisatie
Annuleringstermijn: bij annulering tot 4 weken voor aanvang is de organisatie 50% van de kosten verschuldigd. Bij annulering binnen 4 weken: 100% van de kosten.
Vervanging: Organisatie wordt de ruimte geboden om een andere deelnemer in de plaats te stellen als de oorspronkelijke deelnemer verhinderdis.

4. Annulering en Wijziging door de Aanbieder
Ziekte docent: bij ziekte van een docent wordt altijd voor vervanging gezorgd.

5. Betalingsvoorwaarden
Facturatie: de factuur wordt verstuurd na ontvangst van de ondertekende overeenkomst van opdracht.
Betalingstermijn: binnen 14 dagen.

6. Uitvoering en Verplichtingen
Aanwezigheid en Inzet: er wordt tijdens iedere lesdag aanwezigheidsregistratie bijgehouden door de docent.
Locatie: De opleiding wordt in de basis fysiek verzorgd op locatie van de deelnemende organisaties.

7. Geheimhouding en Privacy
Alle informatie die door opdrachtgevers en/of deelnemers wordt verstrekt, wordt door F-Fort, haar medewerkers en (gast)docenten strikt vertrouwelijk behandeld. Wij verwijzen je naar de privacyverklaring van F-Fort B.V. (https://f-fort.nl/privacy)

8. Copyright en Eigendomsrecht
Het auteurs-en eigendomsrecht van de door F-Fort verstrekte opleidingsmaterialen berust volledig bij F-Fort B.V., tenzij uitdrukkelijk anders vermeld.

Meer informatie

over de F-Fort Inkoop Academie?

Neem contact op

inkoopacademie@f-fort.nl

06 29 41 50 69

Vragen zullen binnen 48 uur na ontvangst worden beantwoord.